R3 GLOBAL BALANCED, F.P.

Nº Registro DGS: 2167

INFORME SEMESTRAL
Primer Semestre 2025

SOCIEDAD GESTORA	DEPOSITARIO	AUDITOR
MERCHBANC EGFP, S.A. Grupo Financiero: GRUPO ANDBANK	BANCO INVERSIS S.A. Grupo Financiero: GRUPO BANCA MARCH	DELOITTE AUDITORES S.L.

GESTOR DE INVERSIONES	ASESOR DE INVERSIONES
ANDBANK WEALTH MANAGEMENT SGIIC, S.A. Grupo Financiero: GRUPO ANDBANK	R3 PWM AGENCIA DE VALORES, S.A.

La Entidad Gestora atenderá las consultas de los clientes relacionadas con los FP gestionados en:

Avda. Diagonal, 464 - 08006 Barcelona
Tel: 933 933 500

e-mail: informacion@merchbanc.es

C/ Serrano, 37 - 28001 Madrid
Tel: 91 578 02 33

Asimismo, cuenta con un departamento o servicio al cliente encargado de resolver las quejas y reclamaciones.

INFORMACIÓN FONDO

Fecha de registro: 20.05.2021

1. POLÍTICA DE INVERSIÓN Y DIVISA DE DENOMINACIÓN

CATEGORÍA:

Vocación inversora: Renta Variable Internacional **Perfil de riesgo:** 7, en una escala del 1 al 7

DESCRIPCIÓN GENERAL:

R3 GLOBAL BALANCED es un Fondo de Pensiones de Renta Variable Internacional. Invierte, de forma directa o indirecta a través de IIC, en renta variable y en renta fija de cualquier mercado mundial. Asimismo, puede invertir en los mercados financieros de opciones y futuros. El porcentaje de inversión en renta variable estará entre el 30% y el 100% del patrimonio de fondo.

El fondo de pensiones no tiene ningún índice de referencia en su gestión.

La política de inversiones busca el crecimiento a medio plazo a través de la inversión en los diferentes instrumentos financieros permitidos por la normativa vigente y mercados mundiales.

R3 GLOBAL BALANCED es un Fondo de Pensiones y, por tanto, las aportaciones que pueden realizarse anualmente y reducirse de la base imponible del IRPF están limitadas a la menor de las siguientes cantidades: 1.500 euros por año o el 30 por ciento de los rendimientos netos del trabajo y actividades económicas. Paralelamente, pueden reducirse de la base imponible del IRPF las aportaciones a favor del cónyuge con el límite de 1.000 euros, siempre que éste obtenga rendimientos netos del trabajo y de actividades económicas inferiores a 8.000 euros.

DIVISA DE DENOMINACIÓN: EUR

2. DATOS ECONÓMICOS

2.1. DATOS GENERALES

PERÍODO	PATRIMONIO (Miles Eur) Fin Período	VALOR LIQUIDATIVO (Euros) Fin Período
Junio 2025	1.700	9,6664
Diciembre 2024	1.285	9,3805
Diciembre 2023	849	8,1195
Diciembre 2022	821	7,4266

	Acumulada 2025	Base de Cálculo
Comisión de Gestión s/ Patrimonio (1)	0,80%	Patrimonio
Comisión de Depositario (1)	0,08%	Patrimonio

(1) Porcentaje anualizado.

2.2. COMPORTAMIENTO

RENTABILIDADES

	RENTABILIDADES ANUALIZADAS							
	2º Trimestre Año 2025	Acumulada Año 2025	Año 2024	3 años	5 años	10 años	15 años	20 años
Rentabilidad IIC	8,10%	3,05%	15,53%	9,35%	---	---	---	---

COMISIONES Y GASTOS (1)

	1º Semestre Año 2025			Acumulada Año 2025		
	s/ Patrimonio	s/ Resultados	Total	s/ Patrimonio	s/ Resultados	Total
Comisión de Gestión Directa	0,40%	n/a	0,40%	0,40%	n/a	0,40%
Comisión de Gestión Indirecta (2)	0,35%		0,35%	0,35%		0,35%
Comisión de Depósito Directa	0,04%		0,04%	0,04%		0,04%
Comisión de Depósito Indirecta (2)	0,00%		0,00%	0,00%		0,00%
Gastos soportados por el Fondo (3)	0,20%		0,20%	0,20%		0,20%

(1) Porcentaje efectivamente soportado: porcentaje no anualizado que corresponde al porcentaje sobre el saldo medio diario del patrimonio del fondo. Se trata de porcentajes redondeados a dos decimales. Por tanto, existe la posibilidad de cobrar algún gasto que no aparece reflejado.
(2) Comisiones efectivamente soportadas como consecuencia de la inversión en Instituciones de Inversión Colectiva.

(3) Desglose de Gastos soportados por el Fondo

Gastos	1º Semestre Año 2025	Acumulada Año 2025
Servicio de Análisis Financiero	0,00%	0,00%
Utilización de Índices de Referencia	0,00%	0,00%
Análisis de Sostenibilidad	0,00%	0,00%
Auditoría y Otros Servicios Profesionales	0,20%	0,20%
Comisión de Control del Fondo y del Plan	0,00%	0,00%
Liquidación de Operaciones de Inversión	0,00%	0,00%
Revisión Financiera Actuarial	0,00%	0,00%
Otros Gastos soportados por el Fondo (4)	0,00%	0,00%

(4) Incluye gastos de corretaje, costes de administración y custodia de ADRs (American Depositary Receipts), gastos de gestoría y gastos del Registro Mercantil.

2.3. DISTRIBUCIÓN DEL PATRIMONIO

DISTRIBUCIÓN DEL PERÍODO	30.06.2025		31.12.2024	
	IMPORTE (Miles Euros)	% s/Patrim. 30.06.2025	IMPORTE (Miles Euros)	% s/Patrim. 31.12.2024
(+) Inversiones Financieras:	1.672	98,35%	1.272	98,99%
. Cartera Interior				
. Cartera Exterior	1.672	98,35%	1.272	98,99%
. Intereses de la Cartera de Inversión				
. Inversiones Dudosas, Morosas o en Litigio				
(+) Liquidez (Tesorería)	8	0,47%	1	0,08%
(+/-) Resto	20	1,18%	12	0,93%
Total Patrimonio	**1.700**	**100,00%**	**1.285**	**100,00%**

Las inversiones financieras se informan a valor estimado de realización.

DISTRIBUCIÓN DEL PATRIMONIO POR ACTIVOS Y DIVISA

	% sobre el Patrimonio	
	30.06.2025	31.12.2024
Renta Fija en Euros y Liquidez	1,68%	1,03%
Renta Variable en Euros	98,32%	98,97%

2.4. ESTADO DE VARIACIÓN PATRIMONIAL

	Variación del Período Actual
PATRIMONIO FIN PERÍODO ANTERIOR (Miles Eur):	1.285
+/- Aportaciones / Prestaciones	366
+/- Rendimientos Netos:	49
(+) Rendimientos de Gestión:	58
+ Intereses y Dividendos	
+/- Resultados en R.Fija (realizadas o no)	
+/- Resultados en R.Vble (realizadas o no)	58
+/- Resultados en Depósitos (realizadas o no)	
+/- Resultados en Derivados (realizadas o no)	
+/- Otros Resultados	
+/- Otros Rendimientos	
(-) Gastos Repercutidos:	-9
- Comisión de Sociedad Gestora	-5
- Comisión de Depositario	-1
- Gastos por Servicios Exteriores	-3
- Gastos de Inversiones Financieras	
- Otros Gastos Repercutidos	
(+) Ingresos:	0
+ Otros Ingresos	
PATRIMONIO FIN PERÍODO ACTUAL (Miles Eur):	1.700

3. INVERSIONES FINANCIERAS (1)

3.1. INVERSIONES FINANCIERAS DE CONTADO

DESCRIPCIÓN DE LA INVERSIÓN	DIVISA	VALOR MERCADO (Miles Euros)	%
PART. | AB AMERICAN GROWTH PORTFOLIO I EUR HDG	EUR	93	5,49%
PART. | BG WORLDWIDE LT GLOBAL GROWTH FUND B EUR	EUR	71	4,17%
PART. | BGF US BASIC VALUE FUND D2 HEDGED EUR	EUR	67	3,95%
PART. | BGF WORLD TECHNOLOGY FUND I2 HDG ACC EUR	EUR	35	2,03%
PART. | CAPITAL GROUP INVESTMENT AMERICA ZH EUR	EUR	94	5,51%
PART. | CAPITAL GROUP NEW PERPECTIVE FUND ZH EUR	EUR	72	4,23%
PART. | DWS INVEST BRAZILIAN EQUITIES TFC	EUR	12	0,71%
PART. | FIDELITY FUNDS AMERICA FUND I ACC EUR HG	EUR	66	3,90%
PART. | FRANKLIN TECHNOLOGY FUND W (ACC) EUR-H1	EUR	34	2,02%
PART. | FRANKLIN US OPPORTUNITIES I (ACC) EUR-H1	EUR	93	5,48%
PART. | JPM EUROPE STRATEGIC VALUE I ACC EUR	EUR	56	3,31%
PART. | JPM JAPAN STRATEGIC VALUE I ACC EUR (HDG	EUR	62	3,67%
PART. | JPMORGAN FUNDS US VALUE I ACC EUR (HDG)	EUR	67	3,92%
PART. | M&G (LUX) EUROP. STRAT. VALUE EUR CI ACC	EUR	57	3,35%
PART. | MSIF ASIA OPPORTUNITY FUND ZH EUR	EUR	34	1,98%
PART. | MSIF GLOBAL BRANDS FUND ZH EUR	EUR	70	4,11%
PART. | MSIF GLOBAL OPPORTUNITY FUND ZH EUR	EUR	73	4,26%
PART. | MSIF US ADVANTAGE FUND ZH (EUR)	EUR	97	5,68%
PART. | NOMURA IRELAND JAPAN STRATEGIC I EUR ACC	EUR	62	3,65%
PART. | ROBECO ASIA-PACIFIC EQUITIES F EUR	EUR	32	1,91%
PART. | ROBECO BP GLOBAL PREMIUM EQUITIES IH EUR	EUR	67	3,95%
PART. | ROBECO BP US PREMIUM EQUITIES IH EUR	EUR	68	3,97%
PART. | ROBECO GLOBAL CONSUMER TRENDS FH EUR	EUR	63	3,68%
PART. | ROBECO INDIAN EQUITIES F EUR	EUR	33	1,93%
PART. | ROBECO SUSTAINABLE GLOBAL STARS EQUITIES	EUR	70	4,14%
PART. | WELLINGTON GLOBAL QUAL. GROWTH EUR S ACC	EUR	72	4,25%
PART. | WELLINGTON STRAT. EUROPEAN EQ. EUR S ACC	EUR	52	3,07%
TOTAL IIC		**1.672**	**98,32%**
TOTAL INVERSIONES FINANCIERAS EXTERIOR		**1.672**	**98,32%**
TOTAL INVERSIONES FINANCIERAS		**1.672**	**98,32%**

(1) Las inversiones subyacentes a este producto financiero no tienen en cuenta los criterios de la UE para las actividades económicas medioambientalmente sostenibles.

3.2. OPERATIVA EN DERIVADOS

Resumen de las posiciones abiertas a cierre del período (importes en miles de Euros):

Al cierre del período no existen posiciones abiertas en derivados o el importe comprometido de cada una de estas posiciones ha sido inferior a 1.000 Euros.

4. CONFLICTOS DE INTERÉS Y OPERACIONES VINCULADAS

De Acuerdo con el artículo 85 ter del Real Decreto 304/2004, de 20 de febrero, por el que se aprueba el Reglamento de planes y fondos de pensiones, Merchbanc EGFP ha establecido un procedimiento de gestión y aprobación de las operaciones que en el seno de la empresa pudieran realizarse con la participación de personas vinculadas a la Gestora, o a su Grupo, potencialmente sometidas a algún conflicto de interés.

Igualmente Merchbanc EGFP vigila los conflictos de interés que pudieran surgir derivados de sus vinculaciones económicas o de otro tipo, con entidades de su grupo o con otras entidades, y con los consejeros y directivos de cualquiera de ellas.

A estos efectos, Merchbanc EGFP ha creado un órgano interno de seguimiento de operaciones vinculadas al que se le confía la función de comprobar que las operaciones que tengan la consideración de vinculadas se realizan en condiciones iguales o mejores que las de mercado y sin causar perjuicio a los clientes. Dicho órgano interno deberá informar al Consejo de Administración, al menos trimestralmente, sobre las operaciones vinculadas realizadas y autorizadas.

Durante el periodo al cual se refiere este informe, el fondo tan sólo ha realizado operaciones de compraventa de IIC con el depositario, consideradas vinculadas repetitivas y sometidas a un procedimiento de autorización simplificado.

5. TIPO DE RELACIÓN QUE VINCULA A MERCHBANC EGFP CON EL DEPOSITARIO

Merchbanc EGFP y el depositario del fondo pertenecen a grupos financieros distintos, por lo que no existe ninguna vinculación económica entre ellos.

6. ANEXO EXPLICATIVO DEL INFORME PERIÓDICO

El primer semestre de 2025 se ha caracterizado por una dinámica macroeconómica mixta, en la que los signos de estabilización y resiliencia en algunas de las principales economías del mundo han convivido con tensiones geopolíticas, incertidumbres monetarias y divergencias regionales en el crecimiento. El foco de los mercados se mantuvo en la evolución de la inflación, las decisiones de los principales bancos centrales, y los riesgos asociados a una desaceleración cíclica que aún no se ha materializado plenamente, pero cuya sombra continúa influyendo en la valoración de activos y expectativas. Dentro de todos estos elementos, las actuaciones de la administración Trump han sido las de mayor impacto.

Tras un 2024 marcado por el camino hacia la desinflación en los países desarrollados y un tono monetario más acomodaticio hacia el final del año, el inicio de 2025 trajo consigo interrogantes sobre la sostenibilidad de ese proceso, la fortaleza del crecimiento y el calendario de los recortes de tipos de interés por parte de los bancos centrales, siendo el principal catalizador de la situación la batalla arancelaria iniciada por la administración republicana.

El PIB del primer trimestre en EE.UU. fue negativo (-0,5% trimestral anualizado), si bien su composición permitió lecturas no excesivamente pesimistas: inventarios y el anticipo de importaciones ante la inminencia de los aranceles quedaban compensados con unas dinámicas de la demanda interna sólidas. El consumo privado, apoyado a su vez por un mercado laboral robusto, y la inversión empresarial, particularmente en sectores vinculados a la tecnología y la transición energética, han sido los principales motores del crecimiento.

El mercado laboral ha mantenido una buena salud, con una tasa de desempleo que cerró mayo en el 4,2%, un leve repunte frente al cierre de 2024 (4,1%), pero aún en niveles históricamente bajos. La creación de empleo no agrícola en este período ha arrojado una media mensual cercana a los 125.000 nuevos puestos de trabajo y los salarios por hora crecían un 3,9%.

En materia de precios, la inflación ha mostrado señales de estabilización antes del impacto de los aranceles en su camino hacia el 2%. El índice de precios PCE subyacente, referencia clave para la Fed, que a lo largo de 2024 promedió lecturas de 2,8%, sitúa su última lectura en el 2,7% (mayo), aún por encima del objetivo del 2%. Este comportamiento ha llevado a la Fed a adoptar una postura más cauta respecto a próximas bajadas de tipos. Los distintos gobernadores de la Reserva Federal han venido mostrando su preocupación por el impacto de los aranceles en las lecturas de precios. Y, aunque la mayoría se decanta por un impacto no duradero, tampoco obvian el hecho de que sería normal ver repuntes en los precios incluso con los resultados más benignos de la guerra arancelaria. Con este panorama, el mercado espera que se sigan produciendo recortes por parte de la Fed, hasta 4 en los próximos doce meses, si bien el discurso dominante es el de esperar y ver.

Esta posición de la Reserva Federal, órgano colegiado, no ha impedido críticas feroces y ataques a la independencia del organismo por parte del presidente americano que se han centrado en la posibilidad de reemplazar a Powell y en solicitar bajadas de tipos de interés inopinadas.

En cuanto a la negociación arancelaria, el resultado más probable apunta a un arancel final promedio del 10%, situaciones específicas para algunos bienes o sectores industriales y un trato más duro para China. El resultado final, equivalente a un impuesto pagado por el consumidor americano, ayudará a compensar los desequilibrios fiscales de corto y medio plazo americanos.

Precisamente, la situación fiscal americana ha sido objeto de mucha atención en este semestre. El impulso fiscal (¡déficit fiscal estimado de hasta el 7%!) tiene una contrapartida doble: el elevado peso de los intereses en relación con los ingresos totales y la preocupante trayectoria de la deuda. La Oficina Presupuestaria del Congreso sugiere trayectorias que han puesto en duda la sostenibilidad a largo plazo de los equilibrios financieros. Esta situación se ha visto reforzada por el plan fiscal que previsiblemente se aprobará, haciendo permanentes recortes fiscales que tienen su origen en 2017.

La conjunción de la política fiscal y arancelaria propuesta, más el interés deliberado de debilitamiento del dólar, condujeron a momentos de inestabilidad donde los Treasury Bonds vigilantes pusieron límites al discurso de los políticos, “castigando” el comportamiento del de 10 años americano, que llegó a cerrar en niveles del 4,60%.

Zona Euro: crecimiento que repunta y tipos en la zona de neutralidad.

La economía de la Eurozona ha mostrado signos de recuperación tras el estancamiento de finales de 2024. El PIB de la región creció un 0,6% trimestral en el primer trimestre y se espera que en 2026 la economía supere el 1% de crecimiento. El despertar europeo (informes Draghi y Letta) se ha visto impulsado por la postura de EE.UU. en relación con el gasto en defensa y su compromiso con la OTAN.

Alemania crecía un 0,4% trimestral en el primer trimestre del año, que es la lectura más alta desde el 3Q22. El nuevo gobierno, el acuerdo para la reforma constitucional poniendo fin a ciertos límites de gasto público, el compromiso de gasto en defensa e infraestructuras (800.000 M de €) y la mejora de la confianza, tanto empresarial (IFO, ZEW o PMI) como de hogares, permite pensar en un escenario de recuperación sostenida. El hecho de que la tasa de ahorro en Alemania se sitúe muy por encima de su ya elevada tasa promedio permite apoyar con más fuerza este escenario. Dentro de Europa, si Francia representa el país con peores métricas, España o Italia están en el lado opuesto.

La inflación ha seguido descendiendo en la región, situándose en el 2,0% interanual en junio (2,3% en su componente subyacente), ya en línea con los objetivos del BCE, lo que ha permitido bajar los tipos de referencia hasta cuatro veces, llevando la facilidad de depósito al 2,0%. Desde este punto, más bajadas son posibles, si bien no se pueden dar por seguras. El precio de la energía, la fortaleza del euro y la confianza de empresas y consumidores acabarán siendo relevantes en la elaboración de los cuadros macroeconómicos que sirvan para marcar el rumbo de la autoridad monetaria.

China: estímulo fiscal y señales de estabilización

El gigante asiático sigue tratando de gestionar políticamente los desequilibrios que provocó la burbuja inmobiliaria. El PIB creció un 1,2% trimestral en el primer trimestre y el gobierno ha intensificado las medidas de estímulo fiscal y monetario, incluyendo la reducción del coeficiente de reservas bancarias, subsidios al consumo y apoyo directo a sectores clave como
el inmobiliario y el manufacturero.

El sector inmobiliario continúa siendo el principal foco de debilidad, con precios de vivienda aún en descenso y un exceso de oferta en muchas ciudades. Sin embargo, la actividad manufacturera y exportadora ha repuntado, especialmente en bienes tecnológicos, en parte debido al repunte de la demanda global.

En el frente monetario, el Banco Popular de China ha mantenido una política laxa, con tipos de interés oficiales estables, pero con intervenciones puntuales para sostener la liquidez del sistema. El yuan se ha mantenido relativamente estable frente al dólar, gracias a las intervenciones del banco central y al control de flujos de capital.

En este periodo la renta fija en euros ha ofrecido retornos positivos moderados (Euro Aggregate +0,8%, Pan-European High Yield +2,3%). Los índices americanos han subido mucho más (US Aggregate +4,0%), si bien el cruce EUR/USD en el período se ha llevado toda la rentabilidad por delante, ya que la divisa común se ha revalorizado más de un 13,8% en este tiempo. En Europa la clave ha sido el impacto de la puesta en marcha del programa fiscal alemán que impulsó las TIR de los activos soberanos en el plazo de los diez años desde la zona del 2,4% a la zona del 2,9%, si bien de forma más reciente ha moderado parte de esta pérdida.

Los diferenciales de crédito siguen cerca de mínimos anuales como reflejo de la confianza de los mercados en la marcha de la economía. Así, en Europa, el diferencial en grado de inversión se mueve ya muy cerca de los 50 p.b. cuando, con la volatilidad del día de la liberación, llegó a tocar los 85 p.b. Por su parte el grado especulativo replica este mismo comportamiento: en la actualidad se sitúa claramente por debajo de los 300 p.b., aunque llegó a superar los 430 p.b.

En renta variable los índices americanos tienen retornos positivos en moneda local, habiendo sido el segundo trimestre el impulsor de estos. El S&P 500, que en el primer trimestre perdía un 5,4%, en el segundo ganó más de un 11,3%. El Nasdaq 100, por su parte, hizo un -8,3% y un +17,6% en esos mismos períodos. Es muy destacable cómo S&P 500 o Nasdaq 100 se encuentran en máximos históricos, pese a las incertidumbres del mercado.

En este periodo han sido valores destacados Palantir (+77%), Netflix (+49%) o Micron Technology (+44%). Pesaron en el lado negativo dos de las siete magníficas, Tesla (-24%) y Apple (-18%).

Por su parte, en Europa, el Eurostoxx tuvo un mejor comportamiento en el primer trimestre (+7,2%), mientras que en el segundo se quedó algo más rezagado (+1,1%). Y ahí fueron protagonistas en positivo el DAX (+11,3% y +7,9%) y el IBEX 35 (+13,3% y 6,5%), en el primer caso aupado por el cambio de orientación fiscal de su política y, en el segundo caso, como resultado de la especial composición del índice selectivo de España que, en términos relativos, presenta una menor exposición a los sectores más afectados por la guerra arancelaria.

En cuanto a valores, los bancos han llevado la voz cantante con revalorizaciones extraordinarias ante el final de las bajadas de tipos, el empinamiento de la pendiente de la curva de tipos y las mejores expectativas para financiar el desarrollo de la actividad, con especial mención a la industria de defensa. Santander (+63%), Unicredit (+52%), BBVA (+45%) y BNP (+38%) coparon las primeras cuatro plazas de rendimiento dentro de EuroStoxx 50 en el primer semestre. En el otro extremo de la lista, el lujo, consumo discrecional y los automóviles: LVMH (-28%), Stellantis (-26%), Kering (-22%) y Pernod Ricard (-22%).

En el ámbito de las materias primas, hay que mencionar el comportamiento de dos de ellas: oro y petróleo. El primero subía un 26% en USD, reflejando la menor apetencia por activos americanos (¿fin del excepcionalismo?). Por su parte, el crudo, en su referencia Brent, pierde en el año más de un 7,7% en USD, si bien se ha movido en un amplio rango: 59 USD/bbl – 83 USD/bbl como resultado de la conjunción de factores encontrados. El mayor repunte se vivió de la mano del enfrentamiento Irán – Israel, si bien, cerrando el trimestre, el crudo parece haberse estabilizado en el rango 65-70 USD/bbl. El gas natural, tan relevante para Europa, ha tenido una caída aún más acusada, quedándose por debajo de los 35 €/MWh, lo que supone una caída en el año de casi el 28%.

El valor liquidativo del fondo ha subido un 3,05% en este primer semestre del 2025, mientras que el patrimonio ha aumentado notablemente.